

### **„Knackpunkt“ Empfehlungsnahme**

In meiner 15-jährigen Verkaufspraxis habe ich schon früh gemerkt: Mit guten Empfehlungen zufriedener Kunden kann man leichter und viel angenehmer als mit allen anderen Methoden (Call-Center, Kaltakquise, etc.) neuen Umsatz schreiben.

Daher gilt gerade die Empfehlungsadresse eines zufriedenen Kunden bei vielen Finanzberatern als beste Zugangsmöglichkeit, um neues Geschäft zu generieren.

Die Vorteile einer Empfehlung liegen auf der Hand: die Kontaktaufnahme ist ohne Ablehnung möglich und Sie erhalten vom Interessenten einen Vertrauensvorschuss. Auch die Qualität des Geschäfts/Abschlusses ist meist deutlich höher.

Um aber wirklich hochwertige Empfehlungen zu erhalten, nutzen weder rhetorische Tricks noch flache Überredungskünste – gerade anspruchsvolle Kunden reagieren auf simple „Ja-Fragen“ oft „allergisch“.

### **Das Seminar**

Als Konsequenz habe ich in den letzten Jahren die EMS-Methode entwickelt, mit der man wertvolle Empfehlungsketten generiert sowie dauerhaft und leicht immer neue Kunden erhält.

Im Tagesseminar „Empfehlungsmanagement mit System“ lernen Sie im kleinen Teilnehmerkreis eine Vorgehensweise, mit der Sie auf leichte und angenehme Art mehr Empfehlungskunden als bisher gewinnen können. Dass unser Empfehlungsseminar ausschließlich in der Praxis funktionierendes Wissen vermittelt, können Sie unserer Homepage [www.finanzcampus.de](http://www.finanzcampus.de) entnehmen. Das Feedback und die Erfolgserlebnisse sprechen für sich!

### **Ihr Nutzen**

In unserem Seminar wird eine bewährte Systematik vermittelt, die ausschließlich aus der Erfahrung im Tagesgeschäft entstanden ist. Durch diese funktionierende Empfehlungsnahme werden Sie zum wichtigen Ansprechpartner und Ratgeber in Finanzfragen und von Ihren Kunden oft mehrfach mit neuen Interessenten „versorgt“. Die Gewinnung von neuen Kunden ist kein Stolperstein mehr, sondern wird durch die EMS-Methode Ihr Schlüssel zum Erfolg!

Nach der Teilnahme an unserem Seminar werden Sie Ihre persönliche Erfolgsquote bei der Empfehlungsnahme systematisch erhöhen und Ihr Einkommen nachhaltig steigern können.

Sie werden Ihre Kundengespräche sicherer und erfolgreicher führen und die Hürden der Empfehlungsnahme mit Leichtigkeit überwinden! Mit Ihren Empfehlungsgebern als Umsatzturbo werden Sie mit Leichtigkeit Ihre Terminanzahl, Ihren Umsatz und Ihren Erfolg als Finanzberater erhöhen!